

Stellenausschreibung

Sales Coordinator Domestic (m/w/d)

Erfolg mitgestalten!

Wir sind ein inhabergeführtes, international erfolgreiches und stetig wachsendes Unternehmen (seit 1829 in Leipzig) im Bereich der Geschmack- und Duftstoffe, Pflanzenextrakte und Aromachemikalien. Innovative Produktkreationen für führende Hersteller der Lebensmittel- und Getränkeindustrie sowie der Haushaltspflege- und Kosmetikbranche zeichnen unsere Expertise aus.

Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen (vorrangig „Kleinstkunden“) vom Unternehmenssitz in Leipzig aus
- Kompetente Bearbeitung von Kundenanfragen im Innendienst
- telefonische und computergestützte Kommunikation mit dem Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit den Entwicklungsabteilungen und dem Vertriebsteam sowie Unterstützung der Außendienstmitarbeiter im In- und Ausland

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder eine kaufmännische Ausbildung mit Schwerpunkt Marketing oder Vertrieb
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und soziale Kompetenz
- Effiziente Arbeitsorganisation, selbstständiges und strukturiertes Arbeiten
- Versiert im Umgang mit Microsoft Office Anwendungen
- Gute englische Sprachkenntnisse unbedingt erforderlich
- Vertriebserfahrung im B2B-Segment von Vorteil

Ihre Vorteile:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Geregelte Arbeitszeiten (Gleitzeit)
- Zuverlässiger und langjähriger Kollegenstamm, der Ihnen die Einarbeitung erleichtert
- Attraktive Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten